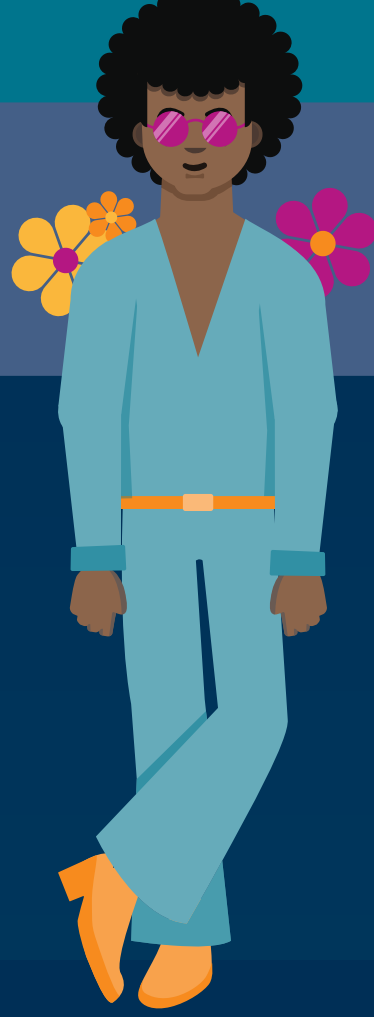


GOBI®的電子書採購選擇演化史

EBSCO提供的GOBI® 圖書館解決方案一直致力於為大學圖書館提供更多元的選擇，並且我們正在不斷進化和發展，以確保我們繼續為電子書內容選擇和採購模式提供最豐富的選擇。但是我們是如何到達今天這個階段的？讓我們退後一步，看看我們的起點以及如何到達今天的階段。



1970年代

1971

1991年，Yankee Book Pedder改名為YBP Library Services (YBP圖書館服務/YBP)，因為該公司不僅提供圖書，而且還為圖書館提供豐富的技術服務。



1990年代

1991

1991年，Yankee Book Pedder改名為YBP Library Services (YBP圖書館服務/YBP)，因為該公司不僅提供圖書，而且還為圖書館提供豐富的技術服務。

隨著市場的發展，YBP於1995年推出了GOBI線上訂購介面，從而成為網路上的第一家學術書商。

1995

2000年代

2005

2005年，YBP在NetLibrary平台上透過GOBI出售了第一本書 (NetLibrary後來被EBSCO收購)。GOBI是第一個為圖書館員提供了在單一平台上方便查找和訂購紙本書籍和電子書的服務。此外，YBP還為電子書提供了與紙本相同的客製化MARC和技術服務。



到2007年，YBP將第一個出版社平台Gale新增到GOBI。YBP還新增了其他書籍代理商平台，包括ebrary和EBL。YBP意識到客戶對電子書的興趣日增以及擴大其電子書合作夥伴關係的需要。

2007

2009

YBP在1974年首次售出閱選服務(approval plan)，時至2009年，它引入了整合的線上閱選服務 (eApproval Plan)，該服務將紙本書籍和電子書合併到圖書館的閱選計劃中。同時出版紙本和電子書的書籍比例從2009年的7%增長到2019年的61%，這使整合的線上閱選服務對圖書館而言至關重要。

2010年代

2011

2011年，YBP與其整合商合作夥伴 (EBSCO、ebrary和EBL) 合作提供了以需求主導採購模式 (Demand-Driven Acquisition / DDA)。從那時起，GOBI提供了一種多供應商DDA模式，使客戶可以利用其GOBI閱選服務來規劃其DDA內容，並確保透過其首選的供應商電子書平台 (如果有) 來完成書籍的採購。

2010

2015年，YBP被EBSCO Information Services收購，並從EBSCO轉型為一個新品牌：GOBI Library Solutions。這個新名稱承認GOBI品牌名稱的重要性以及GOBI專業知識和工作流程對圖書館員的價值，同時也肯定了EBSCO可以提供的支援和創新。

2015

2018

2018年，GOBI圖書館解決方案成為第一家也是唯一一家提供實證採購模式 (Evidence-Based Acquisition / EBA) 的提供商。了解市場的需求，GOBI圖書館解決方案與精選的出版社合作，允許客戶創建客製化的EBA程序，並且GOBI客戶可以從他們了解和喜愛的服務中受益：副本檢查、出具發票和編目支援。

儘管GOBI 圖書館解決方案多年來一直在提供出版社平台上的DRM-Free的電子書，但在2018年，GOBI也開始提供在EBSCO eBooks™和ProQuest Ebook Central平台上的DRM-Free的電子書。到2019年，GOBI擁有超過100萬本DRM-Free電子書，其中整合提供商平台上的電子書超過530,000本，出版社平台上的電子書超過505,000本。GOBI 圖書館解決方案在一個整合平台提供近25種電子書平台 (並且還在不斷增長)，在為大學圖書館提供電子書購買選擇方面仍然是市場的佼佼者。

2019

了解更多關於GOBI圖書館解決方案，請造訪我們的網頁。